Тренинг "Закупки на 100%"

Кто проводит

- Сергей Дубовик
- Бизнес-тренер практик
- Персональный опыт управления закупками, продажами и маркетингом 12 лет

Специализация

- Производственные и дистрибуторские компании, сетевой ритейл

Для кого

- Менеджеры по закупкам
- Руководитель отдела закупок
- Коммерческий директор

Цели тренинга

- У вас есть сильные способы влияния на поставщиков для достижения самых выгодных результатов в переговорах
- У вас новые инструменты организации и управления закупками для повышения точности заказов, сокращения затрат, экономии времени и сил
- Вы знакомы с концентрированным опытом компаний-лидеров в области закупок
- Когда это нужно, вы умеете правильно душить поставщиков, когда это необходимо - строить отношения win-win

Как заказать

- "Больше". Тренинги с длительным эффектом
- sdubovik@bolshe.su
- +7-911-211-3685
- www.bolshe.su

Фишки

- Вы получите самый полный инструментарий снижения закупочных цен и улучшения условий
- Разберем все манипуляции, которые используют поставщики против вас
- Никогда больше не дадите обмануть себя в качестве и цене

Главные акценты тренинга

- Применение трех золотых правил закупщика
- Закупщиков никто не учит продавать. Себя, свою компанию, выгоду поставщика. Вы научитесь.
- Как проводить и применять детальный анализ составляющих цены
- Как вести переговоры с поставщиком в неравных условиях
- 12 способов непрямого снижения цены
- 8 приемов получения и увеличения отсрочки
- Какую стратегию работы применять, в зависимости от категории поставщика

По отзывам участников, начало использования только одного инструмента - "Алгоритма отработки повышения цен поставщиков", несколько раз окупает вложения в тренинг